

Canal TI

La revista

del Perú



DISTRIBUCIÓN SEMANAL GRATUITA
Nº 909
LUNES 23
SEPTIEMBRE
2024



Misión Tecnológica

es el primer canal de HP
en Latinoamérica con la
certificación de

5 estrellas en sustentabilidad

Implementar una gobernanza efectiva en los entornos de nube híbrida y multinube

Itera Perú y AWS convocaron a sus clientes para hablar de la sinergia e innovación en la nube



Vanesa Salcedo,
Country Manager
de Itera Perú

Itera Perú y su socio de negocio AWS organizaron una reunión denominada “Avanzando en la nube con sinergia colaborativa” dirigido a sus principales clientes corporativos y del sector gobierno con el objetivo de explorar las mejores prácticas, herramientas y soluciones tecnológicas para implementar una gobernanza efectiva en los entornos de nube híbrida y multinube.

Vanesa Salcedo, Country Manager de Itera Perú, destacó la importancia de reunir a sus principales clientes con la finalidad de darles a conocer los beneficios que aporta la integración de herramientas de AWS y Atlassian en la gestión de proyectos y la infraestructura en la nube. “Para nosotros es importante crear espacios con nuestros clientes para escuchar sus inquietudes y crear networking con el compromiso de brindarles una propuesta de valor para el mercado peruano”. El foco de esta reunión centrada en tres temáticas centrales como El poder de la sinergia, Innovación en la nube e Innovación y eficiencia en la era digital y estuvo a cargo de especialistas de cada área.

Alejandra Lozada, Delivery Manager de Itera, abordó la adopción de la nube de las empresas como una postura de innovación para convertir las ideas en acción en mucho menos tiempo y construir un ecosistema tecnológico preparado para

responder a desafíos y evolucionar con la demanda del mercado actual; Jorge Limo, Development Manager de Itera, realizó una didáctica presentación con casos prácticos y beneficios clave de la colaboración entre las plataformas AWS y Atlassian.

Hugo Domínguez, Cloud Solutions Architect de AWS, estuvo a cargo de explicar a los asistentes Amazon Q, solución de chatbot basado en inteligencia artificial enfocado al ámbito profesional, el cual se integrará a los servicios en la nube de Amazon Web Services (AWS) y permitirá a los usuarios realizar tareas corporativas diarias de manera más eficiente, como la generación de informes o el manejo de herramientas avanzadas de AWS.

Asimismo, Salcedo manifestó que, gracias a esta actividad, varios clientes asistentes decidieron revisar sus opciones de migrar a la nube de sinergia colaborativa para seguir transformando sus procesos de negocios.

Es importante destacar que entre los principales asistentes al evento se encontraron del sector banca y finanzas a BCP, Credinka, Oka y Qapaq. También asistieron representantes de Nexa Resources, Renusa, TopiTop, Alianza Francesa, Zitrust, Fintech, RPP, Despacho Presidencial y Ministerio del Interior.

ColorWorks®

Etiqueta a tu MANERA

Las impresoras de etiquetas a color te
dan la ventaja en cualquier industria



Destácate de la competencia con etiquetas a color impactantes.

- Imprime a demanda
- Ahorra tiempo y ayuda a reducir costos
- Agrega valor a tus productos
- Personaliza tus entregas



Retail



Química



Farmacéutica



Salud



Almacén



Logística

Conoce más en: www.epson.com.pe

Epson Perú S.A. RUC: 20391166855.

EPSON®

Proporciona una experiencia visual colaborativa y nítida



Proyector para sala de reuniones: PowerLite 815E Ultra Wide de Epson

Epson anuncia el lanzamiento del PowerLite 815E en Perú, un equipo diseñado para transformar las salas de reuniones corporativas convencionales en avanzadas Connectivity Rooms. Con tecnología láser de vanguardia como fuente de luz, resolución de 1080p con capacidad de mejora hasta 4K y un formato Ultra Wide único, el proyector ofrece una experiencia visual inmersiva y colaborativa.

El PowerLite 815E destaca por sus 5,000 lúmenes y su capacidad de proyección de tiro extremadamente corto. Estas características, junto con su formato Ultra Wide 21:9, lo convierten en el aliado perfecto para las nuevas necesidades de soporte audiovisual en el sector corporativo, especialmente para plataformas de reuniones streaming como Teams, Zoom, etc.

“Con más del 50% de las grandes empresas y un 40% de las medianas adoptando el modelo híbrido, la colaboración a distancia se ha vuelto más crucial que nunca. Por ello, el proyec-

tor PowerLite 815E se adapta perfectamente a esta realidad. Su formato Ultra Wide, es ideal para videoconferencias, y su calidad de imagen superior potencia la productividad y la conexión en empresas de cualquier sector”, comentó Álvaro Vargas, gerente Comercial de Soluciones Empresariales de Epson.

Características de alto valor

Calidad de imagen superior

Gracias a la tecnología 3LCD de Epson, se obtiene una reproducción de color precisa y un brillo excepcional. Esta tecnología utiliza tres paneles LCD individuales para procesar los colores primarios de luz: rojo, verde y azul. A diferencia de otras tecnologías como DLP, que emplean un solo chip, 3LCD mantiene un alto nivel de brillo incluso al proyectar colores intensos.

Durabilidad y confiabilidad

Esta innovadora tecnología de iluminación recurre a una fuente de luz láser de larga duración (hasta 30.000 horas) y a un sofisticado

sistema de enfriamiento, eliminando así la necesidad de reemplazar lámparas, lo cual reduce tanto el mantenimiento como los costos asociados.

Compromiso con la sostenibilidad

Los proyectores sin lámparas de Epson presentan un bajo consumo energético, siendo hasta un 20% - 30% menor en comparación con los modelos tradicionales basados en lámparas. Esta eficiencia energética no solo respalda una opción ecológica, sino que también supone un ahorro en recursos externos.

El PowerLite 815E ya está disponible en todo el Perú. Para más información sobre el PowerLite 815E y otros proyectores de Epson, visite <https://epson.com.pe/>





Carlos Espino: ¡Gracias por ser parte de nuestro viaje! Por muchos años más de colaboración, crecimiento y éxito compartido.

Con su propuesta de innovación y transformación

Cantec celebró su sexto aniversario

El seis de setiembre, Cantec cumplió su sexto aniversario en el mercado empresarial tecnológico peruano. “Nos enorgullece conmemorar un año más de avances, logros y transformación en el mundo de la tecnología. Este aniversario no sólo marca otro hito en nuestro emocionante viaje, sino que también nos brinda la oportunidad de reflexionar sobre el increíble camino recorrido y el futuro prometedor que nos espera, señaló Carlos Espino, gerente general de la compañía.

Sobre los desafíos que afronta el país y por ende el mercado, Espino dice: “A lo largo de este año, hemos superado desafíos, implementado soluciones de innovación y, sobre todo, hemos trabajado incansablemente para ofrecer lo mejor a nuestros

clientes y colaboradores. Cada proyecto completado y cada meta alcanzada son testimonio del compromiso, la dedicación y el talento excepcionales de nuestro equipo”.

En ese sentido, expresa su agradecimiento a sus colaboradores, socios y clientes. “Sin su apoyo y confianza, este éxito no habría sido posible. Cada uno de ustedes ha sido una pieza fundamental en nuestro crecimiento y desarrollo”.

Finalmente, el ejecutivo dice: “A medida que avanzamos hacia el próximo año, estamos más entusiasmados que nunca por continuar empujando los límites de la tecnología y explorando nuevas oportunidades. Nuestro compromiso con la excelencia y la innovación sigue siendo inquebrantable”.



En línea con su filosofía

Innovación productividad legal y salud c Bro

Brother reafirma su compromiso con la innovación y productividad a través de sus equipos diseñados específicamente para satisfacer las necesidades de los sectores legal y salud. Estos sectores, que requieren altos estándares de calidad y eficiencia, encuentran en los equipos Brother HL-L5210DN y HL-L6415DW aliados fundamentales para optimizar su operación diaria.

Soluciones para el sector salud: eficiencia y seguridad en cada impresión

La impresora Brother HL-L5210DN ha sido diseñada para cumplir con los exigentes requerimientos de clínicas y hospitales. Este equipo permite imprimir hasta 40 páginas por minuto en entornos clínicos, donde la rapidez y el silencio son esenciales para garantizar un ambiente propicio para la atención al paciente.

Entre sus características más destacadas se encuentra la impresión segura mediante PIN, una función clave para proteger la confidencialidad de los historiales médicos y otros documentos sensibles, alineándose con normativas como la Ley de Protección de Datos Personales. Asimismo, su conectividad Ethernet permite que varias estaciones de trabajo accedan a la impresora de manera simultánea, mejorando el flujo de trabajo en entornos con alta demanda de documentos.

Con una bandeja de entrada de 250 hojas y opciones de tóner de alto rendimiento, la HL-L5210DN minimiza las interrupciones, permitiendo que las clínicas y hospitales

optimicen sus recursos y se concentren en lo más importante: la atención médica.

Impresión para el sector legal: rapidez y fiabilidad en el manejo de grandes volúmenes

En el ámbito legal, donde la precisión y la confidencialidad son cruciales, Brother ofrece la HL-L6415DW, una impresora que destaca por su alta velocidad de impresión de hasta 52 páginas por minuto, ideal para oficinas procesales, notarías y despachos de abogados que manejan grandes volúmenes de documentos, como contratos, resoluciones judiciales y transcripciones.

Este equipo está equipado con impresión segura a través de un PIN, garantizando que documentos confidenciales como testamentos y expedientes judiciales solo sean liberados por personal autorizado. Además, su capacidad de manejo de grandes volúmenes de papel, con bandejas adicionales que permiten alcanzar una capacidad de hasta 2650 hojas, asegura la continuidad operativa sin la necesidad de frecuentes recargas.

Gracias a su conectividad avanzada, que incluye opciones de wifi y Ethernet, y su compatibilidad con soluciones móviles como Google Cloud Print y Apple AirPrint, la HL-L6415DW se integra perfectamente en flujos de trabajo digitales, optimizando la gestión de documentos en oficinas notariales y procesales.

Para el sector de construcción, arquitectura e ingeniería, Brother presenta la multifuncional MFC-T4500DW,

At your Side (A tu lado)

n, calidad y para el sector on los equipos ther

una solución versátil diseñada para manejar planos y documentos a gran escala. Esta impresora multifuncional A3 ofrece impresión, escaneo, copia y fax, ideal para profesionales que necesitan gestionar grandes volúmenes de documentos técnicos.

La capacidad de imprimir en formato A3 (27.9 x 43.2 cm) permite a los equipos de construcción y diseño generar planos detallados y maquetas sin recurrir a plotters más costosos. Además, su resolución de hasta 1200 x 4800 dpi asegura que cada detalle se imprima con claridad y precisión, mientras que su sistema de tinta continua InkBenefit Tank reduce significativamente los costos de impresión, haciendo que sea una opción rentable para empresas que imprimen grandes cantidades de documentos técnicos.

El escáner integrado en la MFC-T4500DW también admite tamaños A3, lo que permite digitalizar planos y documentos de gran formato con facilidad, una funcionalidad esencial para proyectos colaborativos y presentaciones digitales. Brother no solo ofrecen equipos con tecnología de vanguardia, sino que también se preocupa por la sostenibilidad. Tanto los equipos de inyección de tinta como las laser monocromáticas, cuentan con certificaciones como Energy Star, lo que garantiza un consumo energético eficiente, ayudando a reducir los costos opera-

tivos en sectores que manejan un alto volumen de impresión diaria.

Brother sigue demostrando su liderazgo en innovación en cada rubro, confiando en su filosofía **At your side** (A tu lado) que demuestra el compromiso con sus clientes, ofreciendo soluciones que mejoran la productividad, seguridad y eficiencia tanto en el sector salud, construcción y legal. Las empresas pueden confiar en la calidad y fiabilidad de cada impresión, asegurando que sus operaciones diarias se realicen con los más altos estándares de eficiencia y confidencialidad.

Por Erika Valle, Team Leader SMB & GOV de Brother Perú

Jaime La Cruz, D&D Sales Team Leader de Brother Perú



Representa el más alto nivel de



Misión Tecnológica

es el primer canal de HP en Latinoamérica con la máxima calificación

HP en Latinoamérica con la máxima calificación de 5 estrellas en sustentabilidad

Misión Tecnológica (MT) ha sido reconocida como el primer canal de HP en toda Latinoamérica en obtener la prestigiosa certificación de cinco estrellas en el programa de sustentabilidad HP Amplify Impact. Este logro destaca el compromiso continuo de la empresa con la sostenibilidad y la responsabilidad ambiental en la industria tecnológica.

La certificación de cinco estrellas, otorgada como parte del programa HP Amplify Impact, representa el más alto nivel de excelencia en sustentabilidad. Este pro-

grama está diseñado para apoyar y premiar a las empresas que demuestran un liderazgo sobresaliente en la creación de un impacto positivo en el medio ambiente, al tiempo que fomentan prácticas comerciales responsables y sostenibles. Los cuatro pilares fundamentales en MT son, la lucha contra la corrupción, las políticas de diversidad, equidad e inclusión, la responsabilidad ambiental y el compromiso con la comunidad.

El reconocimiento se oficializó durante el evento Amplify Elevate 2024 celebrado en Miami los días 09, 10 y 11 de setiembre de 2024, donde Misión Tecnológica fue honrada entre un grupo selecto de líderes del sector tecnológico a nivel mundial el cual, reunió a destacados ejecutivos y socios estratégicos de HP, quienes discutieron y celebraron los avances en sostenibilidad e innovación tecnológica.

“Este reconocimiento es un testimonio del compromiso inquebrantable de Misión Tecnológica con la sostenibilidad. Nos sentimos honrados de ser el primer canal de HP en Latinoamérica en recibir esta certi-



e excelencia en sustentabilidad

ica nal de con la ón de ilidad



José Guerra, CEO de Misión Tecnológica recibe el premio de manos de los ejecutivos de HP Inc.

ficación, y continuaremos trabajando incansablemente para liderar con el ejemplo en nuestra región”, comentó José Guerra, CEO de Misión Tecnológica. “Estamos convencidos de que la sostenibilidad no solo es un deber, sino una oportunidad para innovar y crear valor para nuestros clientes y la sociedad en general”.

Misión Tecnológica ha implementado una serie de iniciativas alineadas con los principios del programa HP Amplify Impact, que incluyen la reducción de su huella de carbono, la adopción de prácticas comerciales responsables, la promoción de la economía circular a través de la gestión adecuada de productos al final de su ciclo de vida, el partnership con diversas ONG para

el compromiso con la comunidad sobre todo con las comunidades nativas del Perú. Asimismo, obtuvo la certificación ISO 37001 como muestra de lucha contra la corrupción en todas sus operaciones y una política muy firme referente a la diversidad, equidad e inclusión en su organización.

“Con este reconocimiento, Misión Tecnológica reafirma su liderazgo en la región y su compromiso con el desarrollo de un futuro más sostenible. La empresa continuará trabajando de la mano con HP y otros socios estratégicos para seguir impulsando la innovación y el impacto positivo en la industria tecnológica”, finaliza José Guerra.



Claudia Aramburu,
Channel Manager de
Kaspersky.



Ofrece la opción de mensualizar todo

Junto a Licen Kaspersky se referente en el

El segmento MSP (Managed Security Service Providers) de Kaspersky está experimentando varias tendencias importantes en la actualidad. Por un lado, la creciente demanda de servicios de seguridad gestionados. Según detalla Claudia Aramburú, Channel Manager de Kaspersky, “los proveedores de servicios gestionados están viendo un aumento en la demanda de servicios de seguridad gestionados, ya que las empresas buscan protegerse contra las crecientes amenazas cibernéticas”.

Por otro lado, se da una tendencia de migrar de un modelo de gastos de capital (CapEx) a un modelo de gastos operativos (OpEx), algo cada vez más común especialmente en el ámbito de la tecnología y los servicios en la nube.

También está creciendo la adopción de soluciones de seguridad en la nube. “Los MSP están adoptando soluciones de seguridad en la nube para ofrecer protección mejorada y escalabilidad a sus clientes”, expone la ejecutiva.

Otra tendencia es la importancia de la detección y respuesta a incidentes, algo que se está convirtiendo en un componente crítico de los servicios de seguridad ofrecidos por los MSP. A su vez, la necesidad de cumplimiento normativo en tanto por parte de los MSP para con sus clientes, lo que incluye cumplir con regulaciones como GDPR, HIPAA, entre otras.

Finalmente, la inteligencia sobre amenazas se está convirtiendo en un componente clave de los servicios de seguridad ofrecidos por los MSP quienes están integrando servicios de seguridad para ofrecer una protección completa a sus clientes. Sumado a ello, dice Aramburu, “la automatización de servicios de seguridad se está convirtiendo en una tendencia importante para los MSP, con el fin de mejorar la eficiencia y reducir costos”.

Frente a este escenario y demandas puntuales que están detectando desde la marca como la necesidad de una protección integral, facilidad de uso, eficiencia operativa, soporte técnico y capacitación, flexibilidad y escalabilidad. Como así también integración con otras soluciones, gestión de vulnerabilidades, protección contra amenazas avanzadas y cumplimiento de los Acuerdos de Nivel de Servicio (SLAs) establecidos con sus clientes, Kaspersky ofrece una amplia gama de productos y soluciones de seguridad para Managed Service Providers (MSP), cubriendo las siguientes áreas más importantes.

“Para Protección de endpoints contamos con nuestra solución que es Kaspersky Next, nuestra línea de productos de última generación diseñada para proteger invasión de ciber amenazas emergentes y sofisticadas de la actualidad”, detalla la ejecutiva. “Ya sea que necesite una protección de endpoints potente, una tecnología EDR básica o quiera ahondar en

su portafolio de soluciones endpoints

ancias OnLine, posiciona como segmento MSP

XDR, encontrará que la protección nativa en la nube de Kaspersky Next es flexible y sólida”.

Luego, para la detección y respuesta a incidentes, “contamos con nuestra solución que es Kaspersky Incident Response es un servicio ofrecido por Kaspersky que se centra en ayudar a las organizaciones a gestionar y mitigar incidentes de seguridad cibernética”. Según asegura, este servicio es particularmente valioso para las empresas que enfrentan ataques cibernéticos o que desean estar mejor preparadas ante posibles amenazas”.

Por último, la marca ofrece un conjunto de productos y servicios que les permite ver en detalle las ciberamenazas dirigidas a su organización donde reúne todo el conocimiento que adquiere sobre las ciberamenazas en un solo punto de acceso.

En resumen, destaca Aramburú, “Kaspersky ofrece una propuesta de valor integral para los MSP, que abarca desde la protección de seguridad hasta el soporte y la capacitación, para ayudarlos a crecer y prosperar en el mercado”.

El trabajo con Licencias OnLine

Para la marca, el trabajo de desarrollo de socios en conjunto con el mayorista en el negocio de MSP (Managed Service Providers) brinda los siguientes beneficios:

Conocimiento experto

El socio de negocios tendrá expe-

riencia y conocimiento profundo de las soluciones de seguridad de Kaspersky.

Capacitación y certificación

LOL brindará capacitación y certificación para ayudar a nuestro socio de negocios a desarrollar habilidades y conocimientos en las soluciones de seguridad.

Apoyo en la venta

LOL puede ofrecer adicionalmente apoyo en la venta, para ayudar al socio de negocios a cerrar tratos y aumentar sus ingresos.

Acceso a programas para el socio

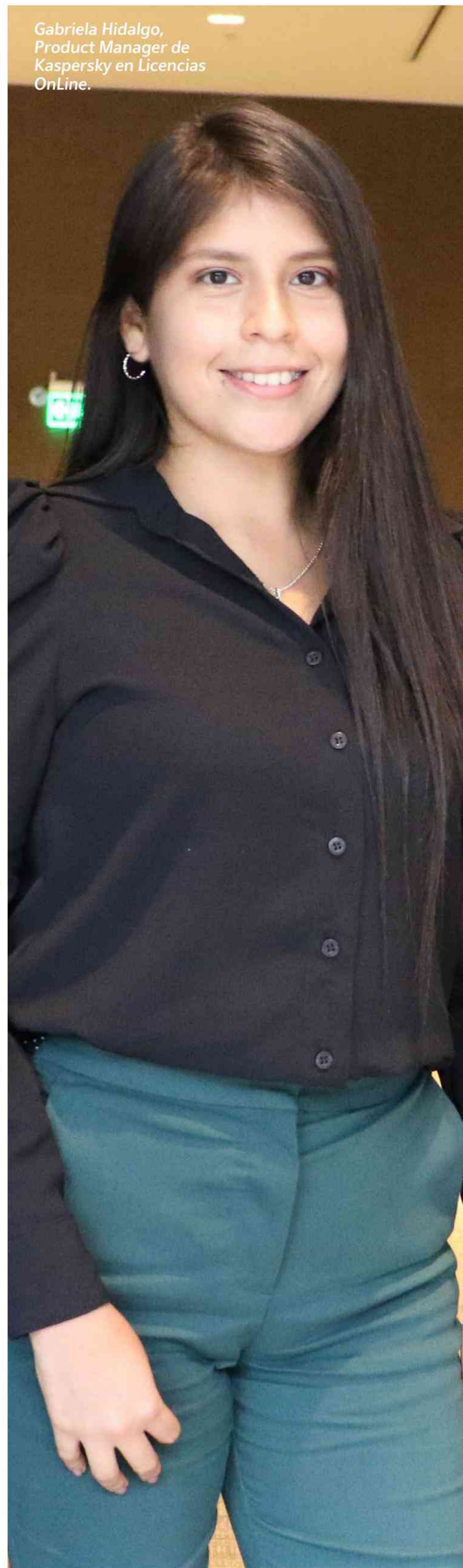
LOL puede ofrecer proporcionar beneficios adicionales como descuentos, incentivos y reconocimiento.

Asesoramiento en estrategias de negocio

LOL puede ofrecer asesoramiento en estrategias de negocio para ayudar al socio de negocios a crecer su negocio de MSP.

En este sentido, Gabriela Hidalgo, PM de la marca en Licencias OnLine concluye: “La estrategia en conjunto Kaspersky y LOL para MSP (Managed Service Providers) incluye: ofrecer soluciones de seguridad integral; fomentar la creación de servicios de seguridad gestionados; capacitación y soporte técnico; un modelo de negocio flexible; alianzas estratégicas; inversión en marketing y ventas; y programas de socio”.

Gabriela Hidalgo,
Product Manager de
Kaspersky en Licencias
OnLine.





Por Andrés Ortiz
Marketing Specialist de Cooler
Master

Cuando pensamos en actualizar nuestras PC, las fuentes de poder no suelen ser lo primero que nos viene a la mente, lo cual es un gran error, especialmente ahora que están evolucionando para ser más eficientes, silenciosas e incluso inteligentes. Desde Cooler Master, te contaremos qué podemos esperar de las fuentes de poder del futuro, que ya están entre nosotros:

Menos consumo, más ahorro

Las nuevas fuentes de poder están siendo diseñadas para ser mucho más eficientes, especialmente en las líneas con certificaciones Gold y Platinum de Cooler Master.

Esto significa menos energía desperdiciada en calor y más ahorro en tu factura de electricidad. Si usas la PC durante muchas horas, estas fuentes harán una gran diferencia a largo plazo, y seguro que eso te encantará.

Adiós al ruido

¿Valoras el silencio en tu PC? Las fuentes sin ventilador o “fanless”, como la XSilent de 850W y 1100W, están ganando popularidad. Son el ejemplo perfecto de lo que estamos cambiando en Cooler Master con fuentes novedosas y modernas, listas para funcionar en completo silencio, ya que no necesitan ventilación activa. Son ideales si buscas trabajar o jugar en un entorno tranquilo y sin ruidos molestos.

Fuentes inteligentes

La tecnología no se detiene, y algunas de nuestras fuentes de poder vienen con funciones de monitoreo inteligente. Podrás conectarlas a tu PC para revisar su rendimiento, ajustar la energía o recibir alertas si algo falla, todo desde tu computadora o incluso desde tu móvil. ¡Un verdadero avance hacia el futuro!

Tamaños compactos

Las PC de formato pequeño (SFF, por sus siglas en inglés) son una tendencia creciente debido a su gran capacidad de cómputo y sus diseños, que permiten una correcta disipación del calor en espacios reducidos. En Cooler Master somos expertos en estos equipos. Soluciones como el NR200P Max o el Ncore100 Max están listos para el

Menos energía desperdiciada en calor y más ahorro en la factura de electricidad

Cooler Master

Las fuentes de poder serán más eficientes, silenciosas e inteligentes en el futuro

hardware de próxima generación, pero nada de esto sería posible sin nuestras fuentes de poder VSFx (formato pequeño), disponibles con certificaciones Gold y Platinum desde los 750W hasta los impresionantes 1300W. No sólo son pequeñas, sino también potentes, ideales para armados minimalistas garantizando el mejor rendimiento.

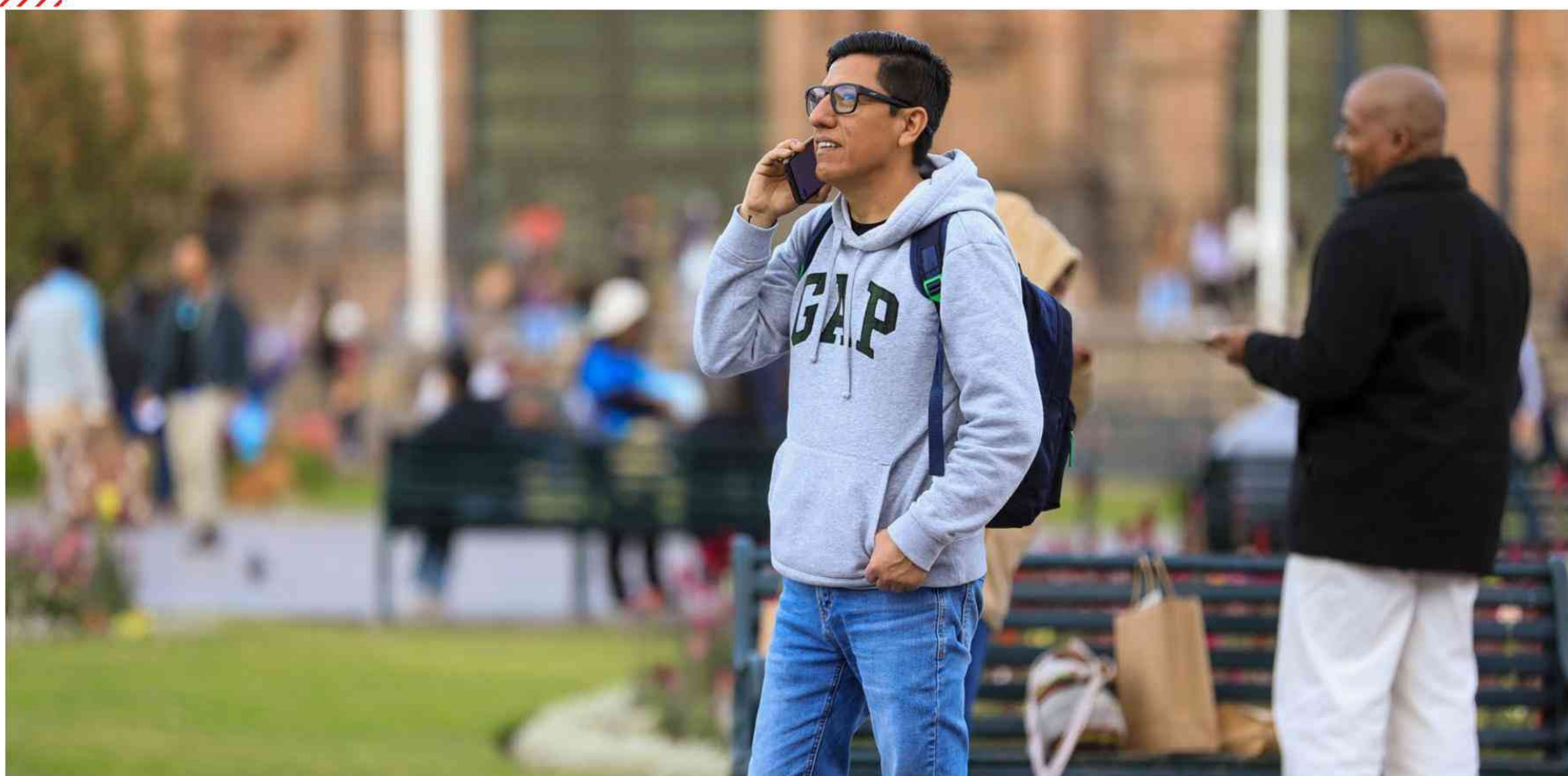
Cables más ordenados

Las fuentes de poder modulares se han convertido en el estándar, pero cuando diseñas y fabricas tus propias fuentes, puedes imponer tus propios estándares. En Cooler Master, hemos desarrollado cables más delgados, flexibles y fáciles de manejar e implementar el diseño de cables planos, todo esto manteniendo los estándares de calidad y seguridad, necesarios para protegerte a ti y a tu

PC. Usando sólo los cables necesarios, podrás mantener tu PC más ordenada y con mejor flujo de aire, lo que también ayuda a evitar el sobrecalentamiento. Recuerda que, mientras mejor se disipe el calor en tu equipo, mayor será la vida útil de tus componentes, y en eso somos expertos.

Y todo esto es el resultado de años de trabajo, investigación y de escuchar a nuestros usuarios. Es importante que sepas que las fuentes de poder del futuro serán más eficientes, silenciosas y adaptables. No se trata solo de energía, también están mejorando la practicidad y comodidad de nuestras PC. Así que, si estás pensando en armar o actualizar tu equipo de trabajo, ocio o juegos, no olvides considerar una fuente de poder de Cooler Master. ¡Te sorprenderá la diferencia!





¿Compraste un celular en el extranjero? Lo que debes hacer para registrarlo en Osiptel

Requisito es válido para los equipos adquiridos a partir del 22 de abril de 2024

Las personas naturales que hayan adquirido celulares en el extranjero, a partir del 22 de abril de 2024, deben acudir a la empresa operadora que les presta el servicio para solicitar el registro de su equipo móvil. De esta manera, ingresará a la lista de equipos válidos, informó Osiptel.

En caso activen un celular traído fuera del país y no se encuentre en el nuevo Registro de Equipos Terminales Móviles Importados, Ensamblados y Fabricados en el país (RETMIEF) del Osiptel, recibirán un mensaje de texto o SMS de la empresa operadora que les presta el servicio en el que se les solicitará regularizar su situación. Aunque se suspendió de manera temporal el bloqueo de estos equipos, se debe formalizar su estado para evitar futuros inconvenientes.

Pasos para el registro

El proceso del registro es sencillo. Los usuarios, primero, deben acercarse, de manera presencial, a la empresa operadora que le presta el

servicio móvil. Segundo, se verificará que el equipo cuente con un IMEI válido. Luego de las validaciones necesarias, los usuarios suscribirán una declaración jurada mediante la cual manifestarán que el origen de su equipo es legal. ¡Y listo!

Cabe resaltar que, desde el 22 de abril, fecha que inició la tercera fase del Registro Nacional de Equipos Terminales Móviles para la Seguridad (Renteseq), hasta el 31 de agosto de 2024, se registraron un total de 52 439 declaraciones juradas de personas naturales que adquirieron equipos en el extranjero para su uso personal. De este total, el 39.75 % (20 844) de las declaraciones correspondieron a la empresa Claro, seguido de Guinea Mobile con el 35.64 % (18 687), Entel con el 13.84 % (7256) y Movistar con el 10.77 % (5650).

En el caso de los celulares traídos del extranjero que ya estaban operando hasta el 21 de abril de 2024, estos formaron automáticamente parte de la lista de equipos válidos, como

parte de las medidas de esta tercera fase. Otra de las disposiciones es que el límite máximo de equipos móviles que las personas naturales pueden ingresar al Perú y registrar es cinco.

Sobre los turistas que visiten el país, si usan el roaming internacional con el chip provisto por su operador extranjero, no realizarán ningún tipo de trámite. Sin embargo, si compran un chip de un operador peruano, sí deben registrar su celular ante la empresa operadora donde adquieran el servicio móvil.

Para más información sobre las medidas del Renteseq, los usuarios pueden comunicarse con el Osiptel a través del FonoAyuda 1844 o el correo usuarios@osiptel.gob.pe.

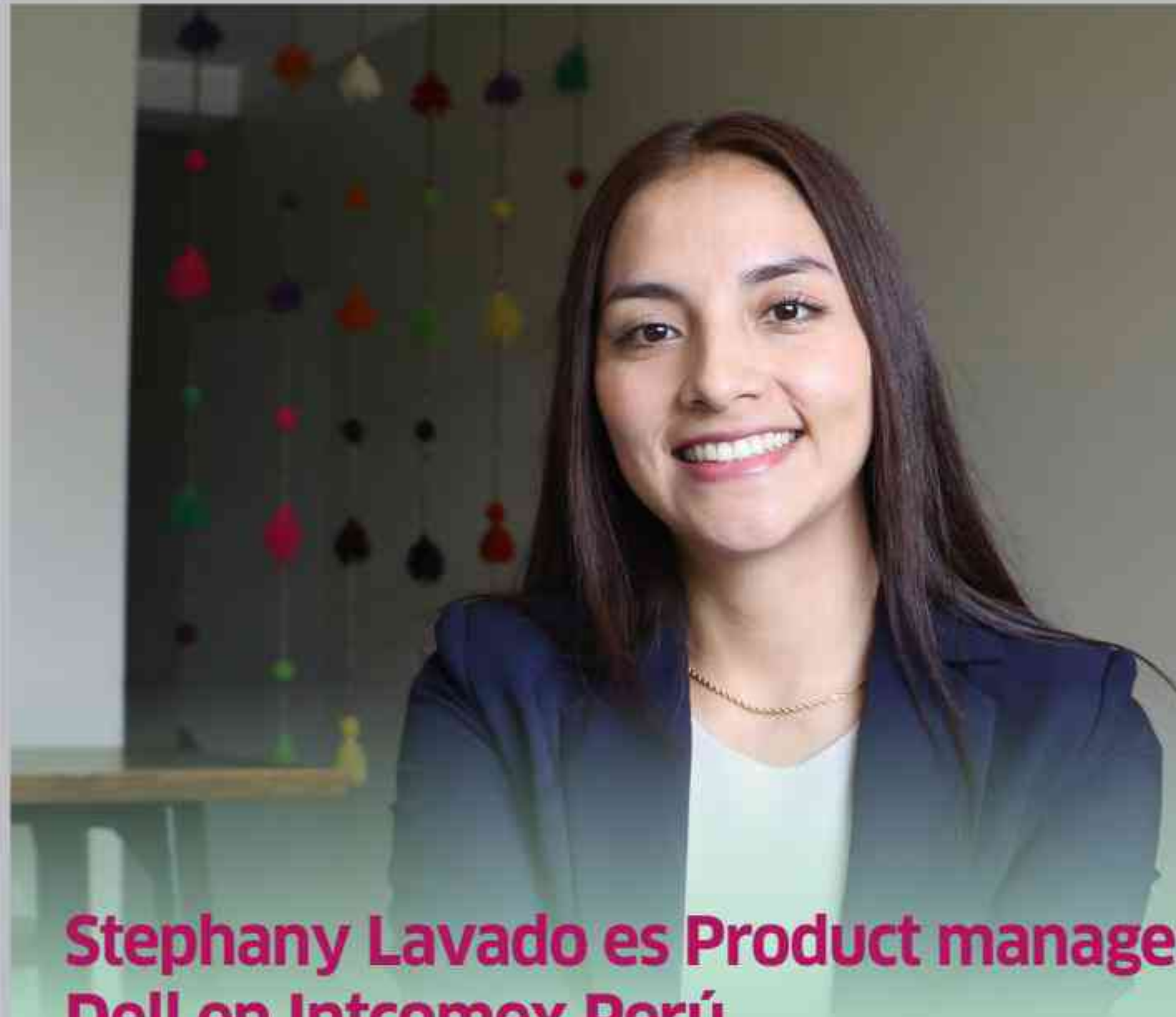
También pueden ingresar a <https://sociedadtelecom.pe/landing/bloqueodecelulares/>



Ralph Córdova en Intcomex Perú

Mis felicitaciones para Ralph Córdova que se incorporó a Intcomex como gerente de producto para gestionar las soluciones de valor de Hikvision, con el objetivo de integrar y fortalecer su presencia en el portafolio en el mercado peruano. “Tengo casi 20 años de experiencia en IoT, especialmente en seguridad electrónica, y mi enfoque actual es potenciar la presencia de Hikvision entre los desarrolladores de proyectos, colaborando estrechamente con ellos para maximizar el rendimiento de las soluciones de la marca. A lo largo de mi carrera, he trabajado con empresas y marcas reconocidas como SDP, Enotria, Pelco y Hikvision”. Es ingeniero de sistemas de la UNPRG, con un diplomado en automatización industrial y un MBA de ESAN.

¡Éxitos, querido Ralph!



Stephany Lavado es Product manager de Dell en Intcomex Perú

Felicito a Stephany Lavado que recientemente se incorporó a Intcomex Perú como Product Manager de la línea de negocios de equipos de cómputo Dell Comercial. “Mi misión es introducir las diversas soluciones de cómputo de la marca en el portafolio que ofrecen nuestros canales peruanos, así como construir y fortalecer relaciones sólidas con nuestros socios de negocio”, me dijo la semana pasada. Lleva cerca de ocho años en el negocio TI, enfocada en la parte comercial y estrategia, “fundamental para el crecimiento y desarrollo de nuevos negocios”. Anteriormente, ha trabajado en Xerox, Ingram Micro y Dell Technologies Perú. “Soy administradora de empresas y cuento con una segunda profesión en curso: Marketing y Gestión Comercial en la Universidad San Ignacio de Loyola”. **¡Éxitos y mucho disfrute, querida Stephany!**



Jorge Paredes y Omar Solís de Graphic Communications de Ricoh

La semana pasada, visité la feria Grafinca y me encontré con mis amigos Jorge Paredes, gerente regional de Graphics Communications de Ricoh; y Omar Solís, gerente de Graphic Communications de Ricoh Perú. Me comentaron

que la división de comunicaciones gráficas de Ricoh Latam está impulsando la transformación digital de los impresores comerciales, porque, ahora más que nunca, los clientes necesitan plazos de entrega cortos, con calidad excepcional y precios competitivos. “Recientemente lanzamos en Drupa y Printing United, la renovación del portafolio de soluciones gráficas. Cocreamos el modelo de negocio que se adapta a sus necesidades y lo llevamos al siguiente nivel”, me dijo Omar. ¡Un gran abrazo amazónico, queridos Jorge y Omar!



Nicky Ortega y Ernesto Miranda en Digi Expo 2024

En la Digi Expo 2024, realizado el jueves 19 de setiembre en el Colegio de Ingenieros del Perú, sede San Isidro, tomé esta foto a Samuel Soliz, CEO de Digicorp, junto a dos referentes de la industria TI de Perú: Nicky Ortega y Ernesto Miranda Montenegro. Como siempre, Digi Expo fue un éxito, lo que confirma el liderazgo de Digicorp en el mercado peruano. En la próxima edición, publicaremos la cobertura del evento.



¡Nuevo!

IMPRIME, ESCANEA Y COPIA
**IMPRESORA MULTIFUNCIONAL
LÁSER A COLOR**

ECOSYS

MA4000cix

La fusión definitiva de
rendimiento y seguridad.

A4

- Velocidades de hasta 42 ppm
- Resolución de impresión 1200x1200ppp
- Pantalla táctil a color de 7" (TSI)
- Memoria interna 2 GB
- Procesador Dual Core 1.2GHz
- Bandeja de entrada de 250 hojas
- Ciclo de trabajo mensual recomendado: 12,000 pg

\$1,290.00
+IGV

*Precio sugerido para el distribuidor



IMPRIME, ESCANEA Y COPIA
**IMPRESORA MULTIFUNCIONAL
LÁSER MONOCROMÁTICA**



\$1,075.00
+IGV

*Precio sugerido para el distribuidor

Añade funcionalidades gracias a la plataforma de soluciones HyPAS™

ECOSYS

MA5500ifx

El equilibrio perfecto entre
calidad y productividad.

A4

- Velocidades de hasta 57 ppm
- Resolución de impresión 1200x1200ppp
- Pantalla táctil a color de 7"
- Memoria interna 1.5 GB
- Procesador Dual Core 1.4GHz
- Bandeja de entrada de 500 hojas
- Ciclo de trabajo mensual recomendado: 50,000 pg

